

NEWSLETTER

Der Kunde als Teil der Innovation für die Zukunft von morgen



Liebe Unternehmerinnen
und Unternehmer,

Mittelständische und familiengeführte Unternehmen prägen das Rückgrat der Wirtschaft und stehen traditionell für Beständigkeit und Qualität. Doch in der heutigen, schnellen Marktwelt ist es entscheidend, den Kunden aktiv als Partner in die Entwicklung neuer Lösungen einzubeziehen.



Dieser Newsletter bietet Ihnen einen Überblick über die Vorteile der Optimierung von Kapazitätsspielräumen, die Effizienz steigern und den Alltag erleichtern. Mehr Flexibilität gibt Ihnen die Freiheit, sich auf das Wesentliche zu konzentrieren: **Ihr Kerngeschäft und den langfristigen Erfolg Ihres Unternehmens.**

[Weiterlesen](#)



www.schmidt-unternehmensberatung.eu



Die Herausforderung: Starre Kundenbetreuung im Tagesgeschäft



Viele Unternehmen fokussieren sich stark darauf, ihre Auftragsbücher zu füllen und bestehende Verpflichtungen zu erfüllen. Dies schafft Stabilität, kann aber Innovationspotenzial und Kundenorientierung einschränken. Die aktuelle Routine bindet Ressourcen, die für die Bedürfnisse und Wünsche der Kunden von morgen benötigt werden.

LÖSUNG: MEHR FLEXIBILITÄT DURCH KAPAZITÄTSSPIELRAUM

Ein innovativer Ansatz besteht darin, rund 8 bis 10 Prozent der Kapazitäten im Auftragsbuch für Neues zu reservieren. Diese freien Ressourcen schaffen Raum, um agil auf Marktveränderungen und Kundenwünsche einzugehen, neue Ideen zu testen und den Kunden als Partner für Innovation zu gewinnen.



+49(0)641-34012805

Kontakt@schmidt-
unternehmensberatung.de

Friedrichstrasse 55, 35392 Gießen

Vorteile eines Kapazitätsspielraums:



1. Agilität:

Schnelle Reaktion auf neue Anforderungen.

2. Kundenintegration:

Direkter Einfluss des Kunden auf Entwicklung.

3. Risikominderung:

Weniger Abhängigkeit von bestehenden Aufträgen.

4. Attraktives Arbeitsumfeld:

Mitarbeiter schätzen kreative Freiräume.

Fazit: Zukunft durch Kundenorientierung gestalten

Freiräume im Auftragsbuch bieten Unternehmen die Chance, flexibel und kundenorientiert zu handeln. So werden die Kunden von heute zu Partnern für die Innovationen von morgen.

IHRE VORTEILE DURCH MEINE BERATUNGSLEISTUNGEN

Ein gezielter Beratungsansatz kann dabei helfen, Prozesse zu optimieren und die Effizienz zu steigern. Durch eine umfassende Analyse der aktuellen Abläufe und Strukturen können individuelle Lösungen entwickelt werden, die sowohl den internen Kapazitätsanforderungen als auch den Erwartungen der Kunden gerecht werden. Eine enge Zusammenarbeit ermöglicht es, innovative Strategien zu erarbeiten, die das Unternehmen nicht nur kurzfristig unterstützen, sondern auch langfristig auf Erfolgskurs halten. Kontaktieren mich um das volle Potenzial Ihres Unternehmens auszuschöpfen und zukunftsfähige Strukturen zu etablieren.



Ihr Partner für nachhaltige Unternehmensentwicklung

+49(0)641-34012805

Kontakt@schmidt-
unternehmensberatung.de

Friedrichstrasse 55, 35392 Gießen