

NEWSLETTER

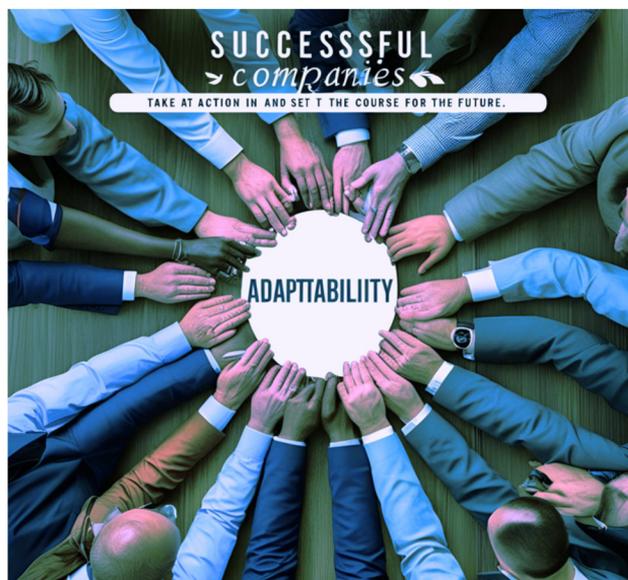
Existenzsicherung in der Krise Wege aus der Unsicherheit



Liebe Leserinnen und Leser,

die wirtschaftlichen Herausforderungen der letzten Jahre haben viele Unternehmen vor große Unsicherheiten gestellt. Auftragseinbrüche, verschobene Investitionen und eine allgemeine Marktzurückhaltung haben zahlreiche Unternehmer vor existenzielle Fragen gestellt:

Wie kann ich mein Unternehmen durch diese Krise führen? Welche Maßnahmen helfen mir, langfristig zu überleben?



Erfolgreiche Unternehmen zeichnet eine Eigenschaft besonders aus: **Anpassungsfähigkeit**. Jetzt ist die Zeit, aktiv zu werden und die Weichen für die Zukunft zu stellen.

[Weiterlesen](#)



www.schmidt-unternehmensberatung.eu

Die aktuelle Situation – Warum frühes Handeln entscheidend ist



Die vergangenen 12 Monate haben gezeigt, dass wirtschaftliche Unsicherheiten nicht nur anhalten, sondern sich in vielen Branchen sogar verstärken. Unternehmer stehen vor denselben Herausforderungen:

- **Aufträge werden storniert oder verschoben**
- **Lieferkettenprobleme erschweren die Geschäftstätigkeit**
- **Kunden zögern mit Investitionen**
- **Kosten steigen, während die Einnahmen sinken**

Viele fragen sich: Wie lange kann mein Unternehmen das noch durchhalten? Die Antwort darauf liegt nicht im Abwarten, sondern im aktiven Handeln. Wer frühzeitig Maßnahmen ergreift, kann gestärkt aus der Krise hervorgehen.

Strategische Optionen für Unternehmen

Eine Krise bedeutet nicht nur Risiko, sondern auch Chancen. Erfolgreiche Unternehmer reagieren nicht nur auf Veränderungen – sie gestalten ihre Zukunft aktiv.

Option 1: Marktanalyse und neue Geschäftsfelder

Prüfen Sie, ob sich Ihre Kundenbedürfnisse geändert haben. Gibt es neue Märkte oder Dienstleistungen, die Sie anbieten können?

Option 2: Kostenstruktur überprüfen und optimieren

Welche Fixkosten lassen sich senken? Gibt es unnötige Ausgaben? Setzen Sie auf Effizienzsteigerung, um langfristig wettbewerbsfähig zu bleiben.

Option 3: Netzwerke und Kooperationen ausbauen

Starke Netzwerke helfen, neue Kunden zu gewinnen und innovative Geschäftsmöglichkeiten zu entdecken.

Option 4: Digitalisierung als Chance

Nutzen Sie digitale Technologien, um neue Vertriebskanäle zu erschließen und Ihre Prozesse effizienter zu gestalten.



+49(0)641-34012805



Kontakt@schmidt-
unternehmensberatung.de



Friedrichstrasse 55, 35392 Gießen

Erfolgsfaktor Weiterbildung – Investieren Sie in Ihre Zukunft

Wissen ist die beste Absicherung gegen Krisen. Unternehmer, die in ihre Fähigkeiten investieren, haben langfristig die besseren Chancen.

Weiterbildung ermöglicht:

- Neue Geschäftsstrategien zu entwickeln
- Innovative Lösungen für aktuelle Probleme zu finden
- Die eigene Wettbewerbsfähigkeit zu sichern



Mein Tipp: Setzen Sie auf zielgerichtete Schulungen, Coaching und Mentoring, um die Fähigkeiten zu stärken, die Sie für die Zukunft brauchen.

Erfolgsfaktor Flexibilität – Anpassung als Schlüssel zum Erfolg

Eines hat die Vergangenheit gezeigt: Unternehmen, die sich schnell anpassen, überleben Krisen besser. Das bedeutet:

Schnelle Entscheidungsfindung

Treffen Sie mutige, aber durchdachte Entscheidungen.

Agiles Management

Überprüfen Sie regelmäßig Ihre Strategie und passen Sie sie an.

Offenheit für Veränderungen

Wer neue Möglichkeiten erkennt, kann Krisen für sich nutzen.

Viele Unternehmen haben in schwierigen Zeiten **neue Geschäftsfelder** erschlossen und **neue Kundengruppen** gewonnen. Lassen Sie sich von dieser Dynamik inspirieren.

+49(0)641-34012805

Kontakt@schmidt-
unternehmensberatung.de

Friedrichstrasse 55, 35392 Gießen

Jetzt handeln – Lassen Sie uns gemeinsam Lösungen finden

Sind Sie unsicher, wie Sie Ihr Unternehmen durch die Krise führen?

Benötigen Sie Unterstützung bei der Strategieentwicklung?

Möchten Sie wissen, welche Maßnahmen für Ihre Branche sinnvoll sind?



Als **Berater** unterstütze ich Unternehmen dabei, die **richtigen Weichen zu stellen** – mit maßgeschneiderten Lösungen und einer klaren Strategie.

Kontaktieren Sie mich gerne für ein **unverbindliches Erstgespräch**.

Lassen Sie uns gemeinsam **neue Chancen** entdecken und **Ihr Unternehmen zukunftssicher aufstellen**.

Wir hoffen, dass dieser Newsletter Ihnen wertvolle Einblicke bietet und freuen uns über Ihr Feedback oder Fragen zu diesem Thema.



Mit unserem Konzept bieten wir praxisnahe und nachhaltige Lösungen, die es unseren Kunden ermöglichen, sich auf ihr Kerngeschäft zu konzentrieren und gleichzeitig zukunftsorientiert zu agieren.

Ihr Partner für nachhaltige Unternehmensentwicklung

+49(0)641-34012805

Kontakt@schmidt-
unternehmensberatung.de

Friedrichstrasse 55, 35392 Gießen